



Agosto 12 de 2016

Búsqueda de eficiencias para el desarrollo del mercado de capitales.

La infraestructura, como la base que sostiene la operación de los mercados de capitales, es sin duda un pilar fundamental para impulsar el crecimiento del mercado de valores local.

En línea con la premisa anterior, Jorge Hernán Jaramillo Ossa, Presidente de Deceval expuso el rol de los depósitos de valores frente a la industria de FICs, las operaciones transfronterizas y la gestión de colaterales en los mercados de capitales.

Comentó que los depósitos se han transformado de prestar servicios tradicionales de custodia y registro de operaciones y de la propiedad de los valores a servicios de valor agregado como el préstamo de valores, ser unidad de registro central de operaciones, y ser agentes de control de riesgos, entre otros.

Agregó que como entidad depositaria de valores, están sometidos a la calificación internacional de agencias especializadas, lo que ayuda a generar la confianza respecto al cumplimiento de las mejores prácticas y estándares a nivel internacional.

Frente a la industria de FICs, el presidente de Deceval destacó la plataforma de ruteo de operaciones utilizado en Hungría que facilitó un crecimiento significativo de la industria de fondos de dicho país. Por su parte, el modelo del mercado de corea Fundnet se basa en una estructura de cadena de valor completa, desde emisión, compensación y liquidación y redención de unidades. Otros ejemplos destacados fueron las plataformas Eurostream y Vestima.

El depositario, es entonces un elemento esencial para promover el crecimiento de los mercados de valores en la medida que permite el movimiento de los valores guardando siempre la trazabilidad de las transacciones, por tanto, generando confianza en los mercados.

Frente a las operaciones transfronterizas, el depositario local posibilita la conexión con depositarios internacionales. Prestan un servicio fundamental cuando hay valores locales listados en mercados extranjeros. En este frente, permite enlaces con otras entidades para canalizar al país inversión extranjera. Asegura la protección de los valores, independiente de si están en mercados locales o internacionales.

Lo anterior reviste cierta complejidad, teniendo en cuenta que al cumplir operaciones en otros mercados están sujetos a la regulación extranjera. Si bien el supervisor es local, al hacer enlaces con mercados externos hay que cumplir con las normas de afuera. Adicionalmente, todas las operaciones deben sincronizarse de acuerdo con los días laborables en cada país. En este sentido se destaca la red global de depositarios que, interconectados entre ellos, permite la gestión de colaterales 7X24 a nivel mundial.



Agosto 12 de 2016

Ahora bien, teniendo en cuenta que a nivel regional es de gran relevancia el proyecto de integración financiera de los mercados de capitales de la Alianza del Pacífico, Fabian Banchiero, Gerente de negocios y valores para Latinoamérica, SWIFT hizo su intervención en relación a la importancia de los servicios de mensajería instantánea entre instituciones financieras. La importancia de este servicio, es que ha desarrollado un lenguaje estandarizado que puede ser interpretado entre las distintas entidades financieras a nivel global.

Es así como los usuarios de servicios de SWIFT cubren un amplio espectro: bancos, administradores de inversiones, sistemas de compensación y liquidación, depósitos centrales de valores, bolsas de valores, entre otros.

Las cifras que maneja la industria de mensajería son impresionantes. En 2015 se enviaron 6.1 billones de mensajes FIN, que es la plataforma utilizada por Swift. Estos mensajes correspondieron a 11.000 usuarios distribuidos en 200 países.

En lo que respecta a la industria de fondos, Banchiero habló de la seguridad que ofrecen los servicios de mensajería instantánea y de la disminución de costos gracias a la eficiencia obtenida mediante este tipo de servicios como grandes ventajas. Como ejemplo, comentó que una valuación manual de cartera vía fax o teléfono cuesta en promedio 50 euros, frente a 1.5 euros cuando el proceso se automatiza.

En este sentido, si se quiere pensar en distribución transfronteriza de FICs es necesario pensar en servicios que faciliten y agilicen las operaciones mediante la adopción de un lenguaje operativo común. Los beneficios de los servicios de mensajería instantánea se ven principalmente en: reducción de costos, reducción de riesgos, aumento de transparencia y eficiencias.

Posteriormente, Graciela Riego, Gerente comercial de la unidad de servicios de Fondos de Inversión de Clearstream habló sobre el modelo de procesamiento automatizado de la plataforma para negociación en la industria de fondos de inversión colectiva. Destacó como la plataforma también simplifica los procesos de operaciones y facilita el préstamo de valores.

Sobre la posibilidad del pasaporte para los países de la Alianza, comentó que sería necesario que el depositario central local sea reconocido por el agente de transferencia y sería indispensable la utilización de cuentas ómnibus.

Para finalizar, destacó algunos beneficios de la plataforma: reducción de costos, disminución de riesgo en las operaciones, permite la entrega contra pago lo que da certeza en los proceso de liquidación y compensación, acceso a base de datos con información sobre diversas variables de los fondos de inversión colectiva de sus clientes, entre otros.

Finalizando la sección, intervino Carlos Felipe Stozitzky, Gerente Regional de All Funds Bank, quien explicó que la compañía que representa se enfoca en la prestación de servicios de intermediación y custodia de fondos de inversión colectiva para clientes institucionales. A diferencia de otras plataformas, Allfunds



Agosto 12 de 2016

tiene presencia a nivel local en varios de los países en los que ofrece sus servicios.

Allfunds Bank cuenta con 47 mil fondos listados en la plataforma de 500 administradores. Opera en más de 20 divisas y maneja 30 domicilios de fondos distintos. LA plataforma de Allfunds posibilita una relación automatizada entre gestores de fondos internacionales e inversionistas institucionales como aseguradoras o fondos de pensiones.

En relación al flujo operativo, comentó que es muy similar entre plataformas, por lo cual la clave está en generar valores distintos a los clientes, dentro de los que destacó: automatización de los procesos, ofrece un ambiente de mercado secundario, seguridad y garantía operativa, simplicidad en la contratación, eliminación de trámites individuales de vinculación y acceso al modelo de arquitectura abierta.

Contacto de prensa

Ernesto Rodríguez Uribe

Director de Comunicaciones

erodriguez@asofiduciarias.org.co

Teléfono 6060700- Celular 3143142833

Mayor información: www.asofiduciarias.org.co